РОССИЙСКИЙ ЭКСПОРТНЫЙ ЦЕНТР

ЭКСАР

РОСЭКСИМБАНК

МЕРЫ ПОДДЕРЖКИ ЭКСПОРТА

РОССИЙСКИЙ ЭКСПОРТНЫЙ ЦЕНТР | ЭКСАР РОСЭКСИМБАНК

ГРУППА КОМПАНИЙ РОССИЙСКОГО ЭКСПОРТНОГО ЦЕНТРА

Государственный институт поддержки несырьевого экспорта и импорта,
предоставляющий российским компаниям
широкий спектр финансовых и нефинансовых мер поддержки

В СОСТАВ ГРУППЫ РЭЦ ВХОДЯТ СЛЕДУЮЩИЕ КОМПАНИИ:

РОССИЙСКИЙ ЭКСПОРТНЫЙ ЦЕНТР

Головная компания группы.
Центр оказания нефинансовой поддержки
и администрирования государственной поддержки

РОСЭКСИМБАНК

Специализированный финансовый институт, созданный для целей поддержки национального экспорта и импорта

ЭКСАР

Национальное экспортное кредитное агентство: специализированный государственный институт поддержки экспорта и импорта для реализации страхового инструментария защиты экспортных и импортных кредитов и инвестиций

Школа экспорта РЭЦ

Лицензированная образовательная организация, созданная для обучения представителей российских компаний в регионах Российской Федерации основам экспортной деятельности

ЭКОСИСТЕМА ГРУППЫ РЭЦ:

Платформа «МОЙ ЭКСПОРТ»
цифровая экосистема сервисов для экспортеров, объединяющая в себе государственные и бизнес-сервисы

16 представительств РЭЦ за рубежом
Азербайджан, Армения, Беларусь, Вьетнам, Индия, Иран, Казахстан, Киргизия, Китай, Таджикистан, ОАЭ Турция, Узбекистан, Саудовская Аравия, Таиланд, Египет

16 представительств РЭЦ в РФ, ЦПЭ в 82 субъектах

РОССИЙСКИЙ ЭКСПОРТНЫЙ ЦЕНТР

Государственный институт поддержки несырьевого экспорта и импорта(входит в Группу ВЭБ.РФ), консолидирующий группу компаний, предоставляющих российским компаниям широкий спектр финансовых и нефинансовых мер поддержки

РОССИЙСКИЙ ЭКСПОРТНЫЙ ЦЕНТР

Уникальный финансовый институт для поддержки экспортеров и импортеров

$20,3 млрд
объем поддержанного экспорта

18 тыс.
поддержанных экспортеров

более 120
стран мира

Российский экспортный центр предоставляет следующие меры поддержки:

ПОИСК ИНОСТРАННЫХ ПОКУПАТЕЛЕЙ

- РЭЦ составит список потенциальных покупателей
- РЭЦ подтвердит заинтересованность покупателей
- РЭЦ будет консультировать до подписания экспортного контракта

УЧАСТИЕ В МЕЖДУНАРОДНЫХ БИЗНЕС-МИССИЯХ

- Организация и участие в международных бизнес-миссиях
- Создание условий, позволяющих подписывать экспортные контракты
- Продвижение российской продукции (работ, услуг) на зарубежных рынках

УЧАСТИЕ В ЗАРУБЕЖНЫХ ВЫСТАВКАХ

- Софинансирование расходов на участие в выставке
- Возможность участия в коллективной экспозиции РЭЦ
- Возможность участия с индивидуальным стендом

«МОЙ ЭКСПОРТ»

- Государственные сервисы (ФНС, ФТС, МПТ, и т.д)
- Бизнес сервисы (аналитика, финансовая и нефинансовая поддержка)

ШКОЛА ЭКСПОРТА РЭЦ

- 11 тем очных семинаров по экспорту, которые охватывают всю жизнь экспортного цикла
- 13 онлайн-курсов по тематике очных мастер-классов + выставки-ярмарки и бизнес-миссии
- 8 пособий для начинающих экспортеров

АО «ЭКСАР»

Агентство является специализированным государственным институтом поддержки экспорта и импорта. Основная цель деятельности ЭКСАР – поддержка высокотехнологичного экспорта и инвестиций за рубеж посредством страхования предпринимательских и (или) политических рисков

ЭКСАР

Основано в 2011 г.

₽1,1 трлн

Страховая емкость на 01.01.2022 г.

$111 млрд
объем поддержанного экспорта

2 700
экспортеров

более 120
стран мира

ЭКСАР – национальное экспортное кредитное агентство, предлагающее страховые продукты для:

РОССИЙСКИХ КОМПАНИЙ:

- Страхование краткосрочной дебиторской задолженности
- Страхование экспортного контракта
- Страхование отсрочки платежа для МСП
- Страхование авансовых платежей

ИНСТИТУТОВ РАЗВИТИЯ:

- Страхование. Кредит на пополнение оборотных средств экспортера
- Страхование. Кредит на пополнение оборотных средств экспортера для МСП
- Страхование. Кредит на создание экспортно- ориентированного производства
- Страхование обязательств принципала по гарантии
- Страхование. Подтвержденный аккредитив
- Страхование. Кредит иностранному покупателю

ИНВЕСТОРОВ:

- Страхование. Российские инвестиции за рубежом

ФАКТОРИНГОВЫХ И ЛИЗИНГОВЫХ КОМПАНИЙ:

- Страхование. Экспортный факторинг
- Страхование. Международного лизинга

АО РОСЭКСИМБАНК

Банк осуществляет кредитную и гарантийную поддержку экспортеров, дополняя функцию экспортного страхования АО «ЭКСАР» и нефинансовую поддержку АО «Российский экспортный центр» и усиливая синергетический эффект для российских экспортеров, обеспечивает экономическую эффективность деятельности Группы РЭЦ

РОСЭКСИМБАНК

₽20 751 млн

Основан в 1994 году

Уставный капитал на 01.01.2022 г.

Лицензия Банка России № 2790-г от 05.02.2015 года

Эксперт РА: ruAA «стабильный»
АКРА: AA+(RU) «стабильный»

Единственный экспортно-импортный Банк России продуктовая линия покрывает все типы экспортного финансирования:

КРЕДИТНЫЕ ПРОДУКТЫ ДЛЯ ЭКСПОРТЕРОВ:

- Кредитование. Экспортный факторинг
- Кредитование. Кредит для МСП «Экспортный стандарт»
- Кредитование. Финансирование дебиторской задолженности
- Кредитование. Предэкспортное финансирование
- Кредитование. Прямой кредит иностранному покупателю
- Кредитование. Финансирование на цели приобретения импортной продукции

ГАРАНТИЙНЫЕ ПРОДУКТЫ ДЛЯ ЭКСПОРТЕРОВ:

- Гарантия. Обеспечение платежа покупателя
- Гарантия. Исполнение обязательств по экспортному контракту
- Гарантия. Возврат авансового платежа
- Гарантия. Возврат НДС
- Гарантия. Возврат НДС для МСП по упрощенной процедуре
- Гарантия. Участие в конкурсе/тендере

КРЕДИТНЫЕ ПРОДУКТЫ ДЛЯ БАНКОВ:

- Кредитование. Финансирование банка иностранного покупателя
- Кредитование. Финансирование через подтвержденный аккредитив

РОССИЙСКИЙ ЭКСПОРТНЫЙ ЦЕНТР

ЭКСАР
РОСЭКСИМБАНК

ФИНАНСОВЫЕ ПРОДУКТЫ ГРУППЫ РЭЦ ДЛЯ ЭКСПОРТЕРОВ И ИМПОРТЕРОВ

ФИНАНСОВЫЕ ПРОДУКТЫ РОСЭКСИМБАНКА

КРЕДИТНЫЕ ПРОДУКТЫ

Кредитные продукты для экспортеров:

- Кредитование. Экспортный факторинг
- Кредитование. Финансирование дебиторской задолженности
- Кредитование. Предэкспортное финансирование
- Кредитование. Прямой кредит иностранному покупателю
- Кредитование. Финансирование на цели приобретения импортной продукции

ГАРАНТИЙНЫЕ ПРОДУКТЫ

- Гарантия. Обеспечение платежа покупателя
- Гарантия. Исполнение обязательств по экспортному контракту
- Гарантия. Возврат авансового платежа
- Гарантия. Возврат НДС
- Гарантия. Возврат НДС для МСП по упрощенной процедуре
- Гарантия. Участие в конкурсе/тендере

СПЕЦИАЛИЗИРОВАННОЕ СТРАХОВАНИЕ

- Кредитование. Финансирование банка иностранного покупателя
- Кредитование. Финансирование через подтвержденный аккредитив

ПРЕДЭКСПОРТНОЕ ФИНАНСИРОВАНИЕ

ФИНАНСИРОВАНИЕ НА ЦЕЛИ ПРИОБРЕТЕНИЯ ИМПОРТНОЙ ПРОДУКЦИИ

ФИНАНСИРОВАНИЕ НА ЦЕЛИ ПРИОБРЕТЕНИЯ ИМПОРТНОЙ ПРОДУКЦИИ

Описание услуги

Продукт позволяет заемщикам привлечь финансирование на покрытие расходов, связанных с закупкой товаров, работ, услуг по Импортному контракту или «цепочке» контрактов, иных расходов заемщиков, связанных с реализацией Импортного контракта (в том числе расходов на оплату логистических услуг и таможенных пошлин), а также ранее понесенных затрат заемщика, связанных с исполнением Импортного контракта (не ранее 180 дней до начала финансирования).

Необходимые документы / требования

- Предоставление полного перечня корректно заполненных документов;
- Срок ведения деятельности заемщика — не менее 18 месяцев;
- Компания должна быть резидентом Российской Федерации;
- Заемщик выступает стороной Импортного контракта или приобретает продукцию у поставщика, который покупает продукцию в интересах заемщика, осуществляя на территорию РФ ввоз продукции, для использования в собственном производстве или подготовке товаров (работ, услуг) для последующей реализации готовой продукции на экспорт или на внутренний рынок Российской Федерации.

Результат оказания услуги

Получение кредита на цели расходов Заемщика или рефинансирование ранее понесенных расходов, связанных с закупкой Продукции и(или) иных товаров, работ, услуг по Импортному контракту или Импортному проекту,.

Основные параметры

Размер финансирования:
до 100% от суммы импортного контракта

Ограничения:
не более 5 лет

ФИНАНСИРОВАНИЕ ДЕБИТОРСКОЙ ЗАДОЛЖЕННОСТИ

ПРЯМОЙ КРЕДИТ ИНОСТРАННОМУ ПОКУПАТЕЛЮ

ОРГАНИЗАЦИЯ ФИНАНСИРОВАНИЯ

ОПИСАНИЕ ЭТАПОВ

1. Экспортер (Заемщик) заключает экспортный контракт (ПРАВО В КОНТРАКТЕ - РОССИЙСКОЕ) с иностранным покупателем на поставку товаров (Предмета экспорта) с долей российской составляющей **не менее 30%.**
2. Кредитное соглашение, где АО РОСЭКСИМБАНК (РЭБ, Банк) – Кредитор, Экспортер – Заемщик. Цель: финансирование расходов Экспортера, которые он несет в рамках финансируемого контракта (оплата поставщикам сырья/материалов, зарплата, налоги кроме налога на прибыль).
3. Выдача Банком целевого кредита Заемщику на финансирование расходов по экспортному контракту.
4. За счет кредитных средств Банка Экспортер осуществляет оплату поставщикам, получает сырье/материалы от своих поставщиков, необходимые для формирования предмета экспорта по контракту.
5. Факт экспорта – поставка Экспортером Предмета экспорта иностранному покупателю.
6. Иностранный покупатель производит оплату по экспортному контракту в пользу Экспортера.
7. Погашение Экспортером кредита перед Банком (основной долг погашается за счет поступающей по контракту выручки, погашение процентов - за счет текущей финансово-хозяйственной деятельности экспортера).

СТРАХОВАЯ ПОДДЕРЖКА

ЭКСАР
Страхование кредитов, инвестиций

Государственный институт поддержки экспорта и импорта

- Позволяет экспортерам застраховать риски неполучения платежа со стороны иностранных покупателей
- Позволяет импортерам застраховать риски невозврата оплаченного аванса при непоставке товара со стороны иностранных поставщиков
- Покрывает коммерческие и политические риски
- Выплата страхового возмещения снимает санкции за не поступление валютной выручки
- Возможность использования застрахованной дебиторской задолженности в качестве залога прав требования по экспортному контракту для банковского финансирования

Страховые продукты для российских компаний

- Страхование отсрочки платежа для МСП
- Страхование краткосрочной дебиторской задолженности
- Страхование экспортного контракта
- Страхование авансовых платежей

ГОСУДАРСТВЕННАЯ ГАРАНТИЯ ПО ЭКСПОРТУ

$20 млрд

ГОСУДАРСТВЕННАЯ ГАРАНТИЯ ПО ИМПОРТУ

₽650 млрд

СТРАХОВАНИЕ ОТСРОЧКИ ПЛАТЕЖА ДЛЯ МСП

Особенности продукта

- Один договор страхования – один покупатель
- Максимальный кредитный лимит до 10 млн рублей
- Максимальная отсрочка платежа до 90 дней
- Возмещение до 70% от суммы убытка
- Фиксированная страховая премия – 20 000 рублей при оформлении через платформу «Мой Экспорт»
- Период ожидания – 30 дней

Условия предоставления продукта

- Заявка на страхование в электронном формате через платформу «Мой Экспорт»
- Отчетность контрагента не нужна

Дополнительные преимущества

- Услуга предоставляется полностью в электронном формате. Договор страхования – в формате оферты
- Оперативность рассмотрения: срок обработки заявки с момента поступления до получения решения – 8 рабочих дней

Экспортер

- юридическое лицо или ИП
- ведет деятельность более 2-х лет
- зарегистрирован в Едином Реестре субъектов МСП

Экспортный контракт

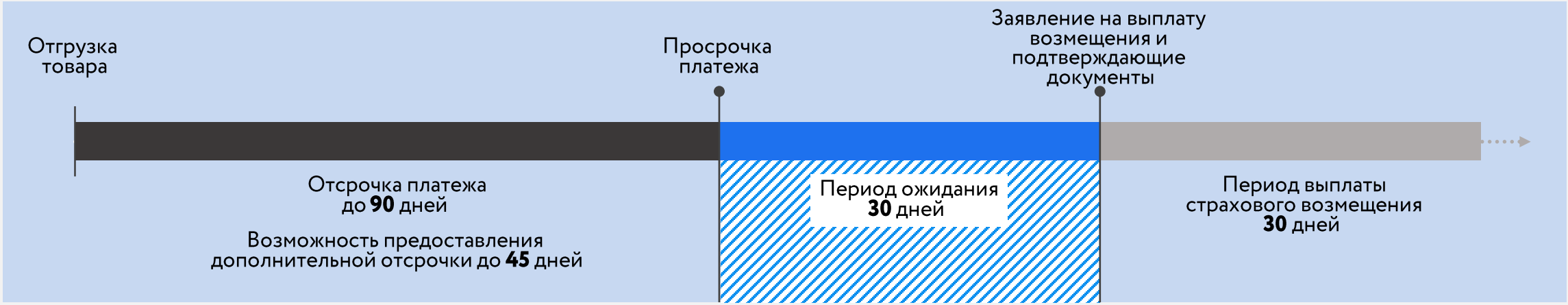
- предусматривает отсрочку платежа до 90 календарных дней
- применяет право РФ и решение судебных споров в РФ

Покупатель

- юридической лицо (не ИП)
- ведет деятельность более 2-х лет
- не имеет просроченной ДЗ перед экспортером

СТРАХОВАНИЕ ОТСРОЧКИ ПЛАТЕЖА ДЛЯ МСП

ВЫПЛАТА СТРАХОВОГО ВОЗМЕЩЕНИЯ



СТРАХОВАНИЕ КРАТКОСРОЧНОЙ ДЕБИТОРСКОЙ ЗАДОЛЖЕННОСТИ И ЭКСПОРТНОГО КОНТРАКТА

Особенности продукта

- Период страхования – 1 год
- Отсрочка платежа до 365 дней для КДЗ и более 365 дней для ЭК
- Возмещение до 90% от суммы убытка
- Период ожидания – 150 дней от даты уведомления ЭКСАР о реализации риска
- Страховая премия рассчитывается от суммы торгового оборота

Условия предоставления продукта

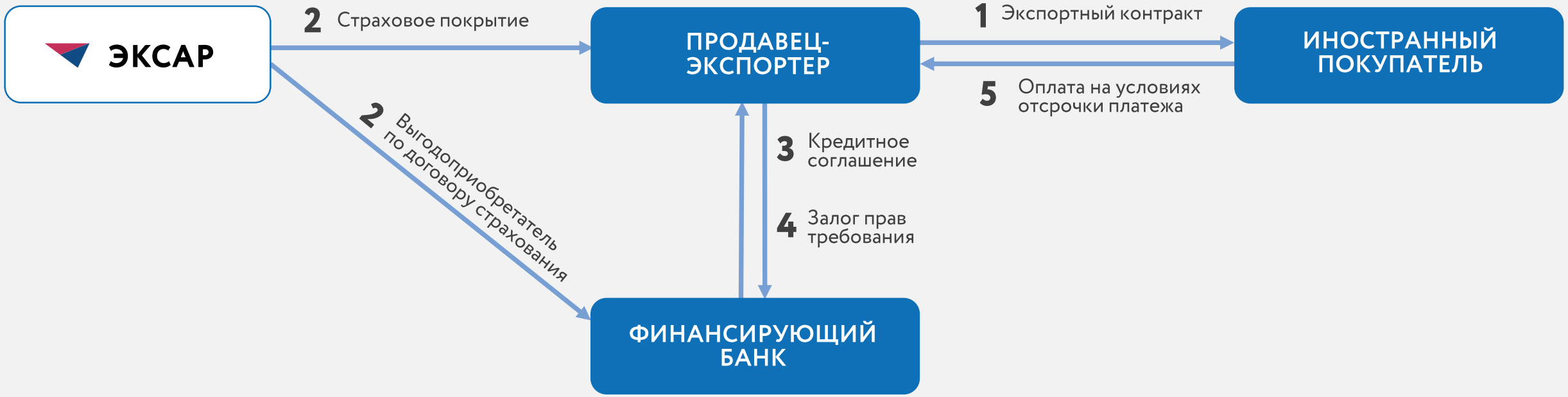
- Запрос на установление кредитного лимита
- Финансовая отчетность иностранного покупателя (баланс, отчет о прибылях и убытках)

Дополнительные преимущества

- Предоставление страхового покрытия иностранным торговым домам

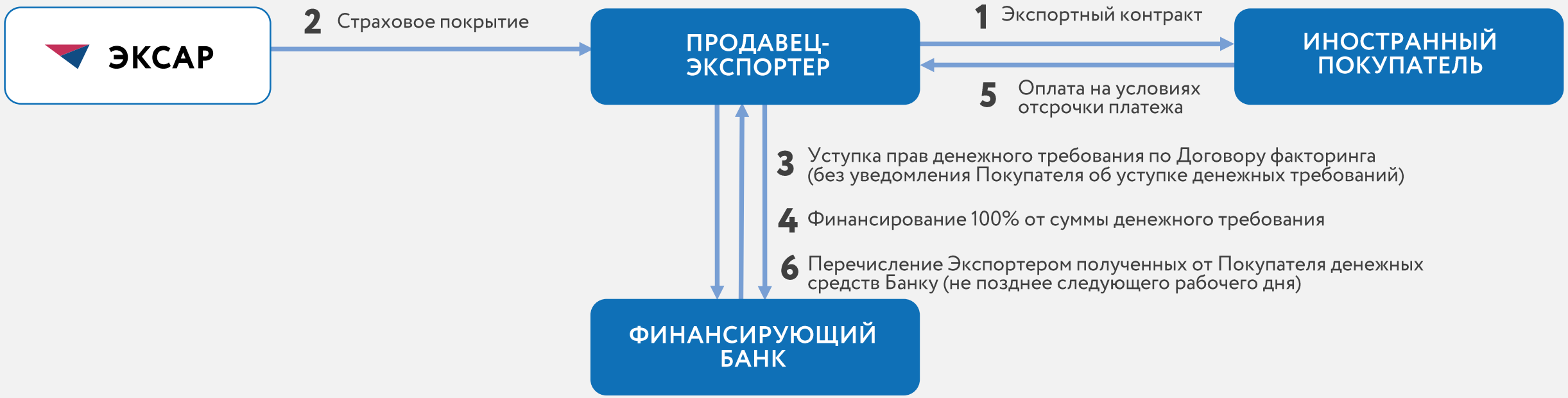
СТРАХОВАНИЕ КДЗ + КРЕДИТОВАНИЕ

СХЕМА РЕАЛИЗАЦИИ



СТРАХОВАНИЕ КДЗ + ЭКСПОРТНЫЙ ФАКТОРИНГ

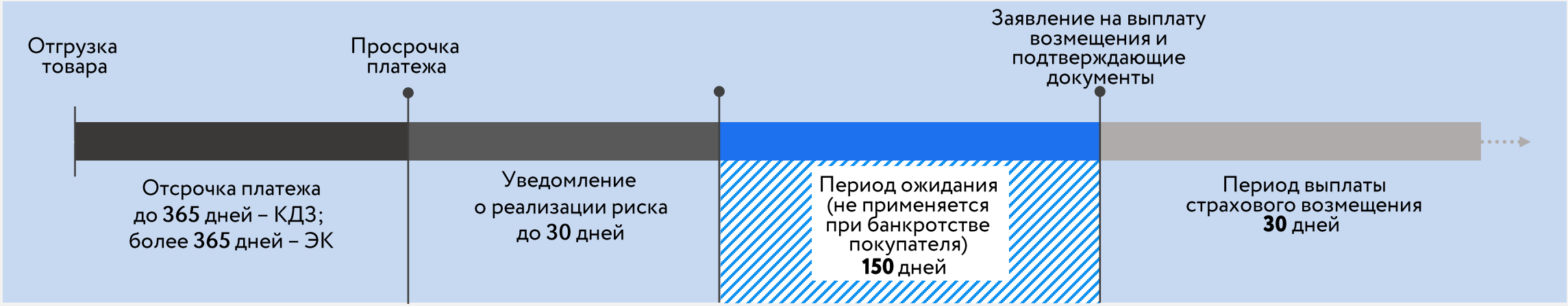
СХЕМА РЕАЛИЗАЦИИ



**оплата комиссий Банка осуществляется Экспортером в соответствии с условиями Договора факторинга*

СТРАХОВАНИЕ КДЗ И ЭК

ВЫПЛАТА СТРАХОВОГО ВОЗМЕЩЕНИЯ



СТРАХОВАНИЕ АВАНСОВЫХ ПЛАТЕЖЕЙ

Особенности продукта

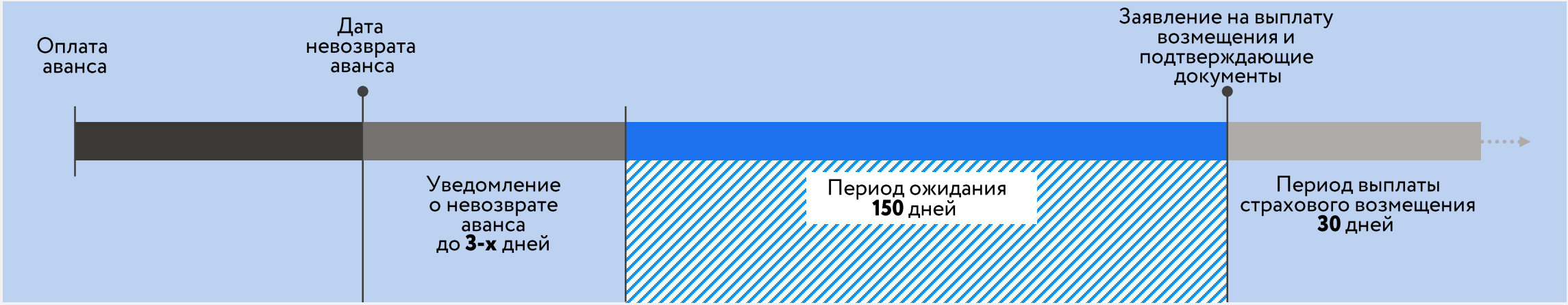
- Возмещение до 90% от суммы убытка
- Период ожидания – 150 дней от даты уведомления ЭКСАР о реализации риска
- Страховая премия рассчитывается от суммы авансов, перечисленных поставщику

Условия предоставления продукта

- Перечень продукции критического импорта в соответствии с Распоряжением Правительства РФ № 3456-р от 15.11.2022 г.
- Страхователь не является офшорной компанией, и суммарная доля участия офшорных компаний в уставном капитале Страхователя не превышает 50%
- Запрос на установление кредитного лимита
- Финансовая отчетность иностранного поставщика (баланс, отчет о прибылях и убытках)
- Проект контракта

СТРАХОВАНИЕ АВАНСОВЫХ ПЛАТЕЖЕЙ

ВЫПЛАТА СТРАХОВОГО ВОЗМЕЩЕНИЯ



РОССИЙСКИЙ ЭКСПОРТНЫЙ ЦЕНТР

ЭКСАР
РОСЭКСИМБАНК

МЕРЫ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОДДЕРЖКИ

УСЛУГИ РОССИЙСКОГО ЭКСПОРТНОГО ЦЕНТРА

ИССЛЕДОВАНИЯ РЫНКА

Подготовка аналитических исследований и обзоров по соответствующим вопросам внешней торговли

ПОДДЕРЖКА В ПОЛУЧЕНИИ МЕЖДУНАРОДНЫХ ПАТЕНТОВ, СЕРТИФИКАЦИИ И ЛОГИСТИКИ

Предоставление поддержки в рамках требований к продукции, подготовки документов для экспортных поставок, отбор логистических компаний и таможенных брокеров

АДМИНИСТРИРОВАНИЕ ТАМОЖЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ДЛЯ ЭКСПОРТА

Помощь в соответствии требованиям налогового и таможенного законодательства, расчет таможенной стоимости товаров, подготовка документов для экспортной поставки и возврата НДС

ПРЕДОСТАВЛЕНИЕ ГОСУДАРСТВЕННЫХ И БИЗНЕС УСЛУГ В ИС «ОДНО ОКНО»

Предоставление цифрового доступа к наиболее востребованным экспортным услугам в одном месте – портал «Мой экспорт» (ИС «Одно окно»)

ПРОМОУШЕН НА ЗАРУБЕЖНЫХ РЫНКАХ

Поиск потенциальных партнеров на целевых рынках, дью-дилиженс контрагентов, организация целевых мероприятий/бизнес миссий, участие в специализированных выставках

КЛЮЧЕВЫЕ ЦИФРЫ ПОДДЕРЖКИ ЭКСПОРТА В КАЧЕСТВЕ АГЕНТА ПРАВИТЕЛЬСТВА РФ

> 62 **млрд руб.** составляет портфель программ поддержки в 2024 г.

> 10 **программ** поддержки экспорта реализуется в 2024 г.

> 43 **млрд руб.** составит портфель программ поддержки в 2025 г.

> 300 **млрд руб.** составит портфель программ поддержки в 2025-2030 гг.

ТРАНСПОРТИРОВКА ПРОМЫШЛЕННОЙ ПРОДУКЦИИ ВОЗВРАТ К СТАРОЙ МОДЕЛИ С 2025

Механизм поддержки – компенсация затрат организаций на транспортировку продукции

Размер компенсации

- **<80 %** фактически понесенных затрат, кроме стран СНГ/ЕАЭС
- **<40 %** фактически понесенных затрат для стран СНГ/ЕАЭС
- **≤11 %** стоимости поставляемой продукции

Лимиты по отраслям

- **70 %** машиностроение
- **25 %** леспромышленные комлекс
- **5 %** все отрасли, в случае если продукция, произведена на новых территориях

Лимиты на 1 организацию и периоды планирования поставок

- **200 млн руб.** с 01.07.2024 по 30.06.2025
- **250 млн руб.** с 01.07.2025 по 30.06.2026
- **300 млн руб.** с 01.07.2026 по 30.06.2027

Получатели поддержки

юридическое лицо, зарегистрированное на территории Российской Федерации

При подаче заявления на получение поддержки **обязательно** наличие документа, подтверждающего производство продукции на территории России

ТРАНСПОРТИРОВКА ПРОМЫШЛЕННОЙ ПРОДУКЦИИ
АЛГОРИТМ ПОЛУЧЕНИЯ ПОДДЕРЖКИ ЧЕРЕЗ ИС «ОДНО ОКНО»

АЛГОРИТМ ПОЛУЧЕНИЯ

1. **Направить заявку** на участие в конкурсе в ИС «Одно Окно» РЭЦ на рассмотрение
2. **Утверждение** Минпромторгом РФ **реестра** получателей поддержки
3. **Заключение** трехстороннего **соглашения** в ГИИС «Электронный бюджет»
4. **Подача заявления** на получение поддержки
5. **Получение** компенсационной **выплаты**

ШАГИ НА ПЛАТФОРМЕ «МОЙ ЭКСПОРТ»

1. **Авторизуйтесь** на портале
2. **Нажмите** на кнопку **«Получить услугу»**
3. **Выберите** направление в зависимости от типа **экспортируемой продукции «Промышленность»**
4. **Нажмите** на кнопку **«Создать заявление»**
5. **Заполните** информацию в форме **заявления и загрузите** необходимые **документы**
6. **Подпишите** заявку электронной цифровой подписью (ЭЦП)
7. **Дождитесь реализации услуги**, по факту успешного прохождения проверки

НИОКР И ОМОЛОГАЦИЯ ДЛЯ ВНЕШНИХ РЫНКОВ

Механизм поддержки – компенсация части затрат, связанных с НИОКР и (или) омологацией существующей промышленной продукции для внешних рынков

Лимиты и размер компенсации

- **НИОКР: 900 млн руб.** на 3 года на 1 проект
- **ОМОЛОГАЦИЯ: 250 млн руб.** на 3 года на 1 проект
- **50 %** понесенных затрат

Период компенсации

компенсируются затраты, понесенные в течение 36 месяцев, начиная с 1 июля года, предшествующего заключению соглашения о предоставлении субсидии

Компенсируемые затраты:

- ФОТ работников
- материальные расходы
- оплата услуг привлекаемых организаций
- производство опытной партии продукции, ее тестирование и испытание
- содержание и эксплуатация исследовательского оборудования
- аренда помещений и оборудования
- приобретение изделий сравнения
- амортизация ОС и НМА

НИОКР И ОМОЛОГАЦИЯ ДЛЯ ВНЕШНИХ РЫНКОВ

ОТЧЕТНОСТЬ

ЕЖЕГОДНО НЕ ПОЗДНЕЕ 15 ФЕВРАЛЯ

- отчет о достижении результата
- копии таможенных деклараций, подтверждающих поставку продукции
- сведения о проведении НИОКР

В 2024 ГОДУ РЕАЛИЗОВАНА ПОДАЧА В ЭЛЕКТРОННОМ ВИДЕ ЧЕРЕЗ ГИСП МИНПРОМТОРГА РОССИИ ИЛИ ЧЕРЕЗ ПЛАТФОРМУ «МОЙ ЭКСПОРТ»

ПОКАЗАТЕЛИ ДЛЯ ДОСТИЖЕНИЯ РЕЗУЛЬТАТА

- экспорт в 4 раза, превышающий сумму полученной поддержки в течение 4 лет
- своевременное выполнение организацией плана мероприятий
- осуществление экспортных поставок продукта, в отношение которого получена поддержка
- получение по итогам прикладных НИОКР, охраняемых РИД

КОМПЕНСАЦИЯ СТАВКИ В РАМКАХ КОРПОРАТИВНЫХ ПРОГРАММ ПОВЫШЕНИЯ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ

Механизм поддержки – компенсация банкам недополученных доходов по экспортным кредитам

Поддерживаемое финансирование

- операционное финансирование производителей продукции
- операционное финансирование покупателя продукции
- предоставление финансирования в рамках договора факторинга

Эффективность экспортного проекта

не менее 9 по итогам реализации проекта (отношение объема экспорта к объему полученной банком компенсации)

Условия

- максимальный размер финансирования: **30 млрд руб.**
- размер компенсации:
  - ✓ **до 50 % КС ЦБ** для кредитов в рублях,
  - ✓ **до 3 % годовых** для кредитов в иностранной валюте
- срок реализации проекта (срок кредитного договора):
  - ✓ **до 36 месяцев**, если заемщик – производитель,
  - ✓ **до 18 месяцев**, если заемщик – покупатель продукции, не относящейся к отрасли машиностроения
  - ✓ **не ограничен**, если заемщик – покупатель продукции, относящейся к отрасли машиностроения
- **продукция** должна быть включена в перечень продукции, утвержденный Решением о порядке предоставления субсидии № 22-60329-00253-Р от 21.05.2024

КОМПЕНСАЦИЯ СТАВКИ В РАМКАХ КОРПОРАТИВНЫХ ПРОГРАММ ПОВЫШЕНИЯ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТИ

ПОРЯДОК ПРЕДОСТАВЛЕНИЯ ПОДДЕРЖКИ

СЕРТИФИКАЦИЯ СООТВЕТСТВИЯ ПРОМЫШЛЕННОЙ ПРОДУКЦИИ ТРЕБОВАНИЯМ ВНЕШНИХ РЫНКОВ

Механизм поддержки – компенсация части затрат, связанных с сертификацией продукции на внешних рынках

Размер и период компенсации

- **Сертификация продукции:**

80 % затрат, понесенных не ранее 1 января, предшествующего года

- **Сертификация лекарственных средств:**

80 % затрат, понесенных за 3 года до года подачи заявки

Основные преимущества механизма поддержки по отраслям

- компенсация фактически понесенных расходов
- отсутствие обязательств по экспорту
- отсутствие конкурсного отбора
- отсутствие преференций по отраслям промышленности
- однократное представление отчетности в ГИИС «Электронный бюджет»

У организации имеется **действующий** сертификат (сертификаты) соответствия, фактические затраты на получение которого (которых) произведены организацией в указанные сроки.

СЕРТИФИКАЦИЯ СООТВЕТСТВИЯ ПРОМЫШЛЕННОЙ ПРОДУКЦИИ ТРЕБОВАНИЯМ ВНЕШНИХ РЫНКОВ

ВАЖНЫЕ УСЛОВИЯ ПРОГРАММЫ

Сертификат соответствия

- Документ, выданный **аккредитованным** органом в результате оценки соответствия продукции **требованиям** внешних рынков
- Результат оценки должен быть положительным, сертификат должен быть **действующим** на дату подачи заявки

Требования внешних рынков

Сертификация - обязательная или добровольная

Подтверждение требований внешних рынков:

- при обязательной - отсылка на нормативно-правовой акт страны экспорта
- при добровольной - внешнеторговый договор поставки продукции, содержащий требование к данной сертификации

Перечень необходимых документов

- Заявка на участие в отборе
- Реестр с приложением подтверждающих документов (сертификат, договор на оказание услуг, акт или счет, платежное поручение)
- Выписка из реестра акционеров (для акционерных обществ)

В 2024 ГОДУ РЕАЛИЗОВАНА ПОДАЧА В ЭЛЕКТРОННОМ ВИДЕ ЧЕРЕЗ ГИСП МИНПРОМТОРГА РОССИИ ИЛИ ЧЕРЕЗ ПЛАТФОРМУ «МОЙ ЭКСПОРТ»

ПОСЛЕПРОДАЖНОЕ ОБСЛУЖИВАНИЕ

Механизм поддержки – компенсация затрат, связанных с созданием и обеспечением функционирования системы послепродажного обслуживания (ППО)

ППО - деятельность на территории иностранного государства по гарантийному или регламентированному (плановому) ремонту продукции и (или) регламентированному (плановому) обслуживанию продукции в целях поддержания или восстановления ее исправности или работоспособности

Размер и период компенсации

80 % затрат, понесенных не ранее 1 июля года, предшествующего текущему году,
и не позднее 30 июня текущего года

В 2024 ГОДУ РЕАЛИЗОВАНА ПОДАЧА ЗАЯВОК В ЭЛЕКТРОННОМ ВИДЕ ЧЕРЕЗ ГИСП МИНПРОМТОРГА РОССИИ

Компенсируемые затраты

- аренда помещений
- уплата лизинговых платежей за оборудование для ППО
- приобретение оборудования для ППО
- стоимость запасных частей, затраты на их доставку из РФ до эксплуатантов, сервисных центров и складов за рубежом
- командировочные расходы сотрудников, задейств. в ППО
- приобретение учебных материалов, оборудования для подготовки (переподготовки) и обучения сотрудников, задействованных в ППО
- строительство, реконструкция, модернизация, ремонт офисных, производственных, складских, сервисных помещений (аренда или собств.), используемых для ППО

КОМПЕНСАЦИЯ УЧАСТИЯ В ВЫСТАВОЧНО-ЯРМАРОЧНЫХ МЕРОПРИЯТИЯХ

Механизм поддержки – компенсация затрат экспортерам, самостоятельно поучаствовавшим в зарубежном мероприятии

Лимиты затрат

- **700 тыс руб.** – МСП
- **2 млн руб.** – крупный бизнес

Компенсируемые затраты

- аренда площади
- регистрационные сборы

Требования к мероприятиям

- мероприятия проводились в прошедшем и текущем годах соответственно
- только зарубежные мероприятия, не более 5-и мероприятий в календарный год
- перечень не ограничен (за исключением мероприятий, проводимых РЭЦ)

Требования к мероприятиям

- наличие экспортного контракта по итогам мероприятия
- стоимостной объем контракта должен превышать сумму запрашиваемой поддержки не менее чем 9 раз

КОМПЕНСАЦИЯ УЧАСТИЯ В ВЫСТАВОЧНО-ЯРМАРОЧНЫХ МЕРОПРИЯТИЯХ

Алгоритм получения

1. Самостоятельно поучаствуйте в выставке и заключите экспортный контракт
2. Подайте заявку через платформу «Мой экспорт» и пакет документов в РЭЦ согласно объявлению о начале отбора
3. Дождитесь проверки заявки и получите уведомление от РЭЦ о прохождении отбора и включении Вашей компании в проект реестра получателей поддержки
4. Получите компенсацию

Перечень необходимых документов

- Документы, подтверждающие понесенные затраты (заверенные скан-копии и заверенный перевод, в случае если документы оформлены на иностранном языке)
- Фотографии выставочного стенда и представленной продукции
- Заверенная скан-копия экспортного контракта и заверенный перевод в случае, если контракт оформлен на иностранном языке

РОССИЙСКИЙ ЭКСПОРТНЫЙ ЦЕНТР | ЭКСАР РОСЭКСИМБАНК

Позвоните по телефону
+7(495)937-47-47

Направьте письмо на
info@exportcenter.ru

РОССИЙСКИЙ ЭКСПОРТНЫЙ ЦЕНТР
www.exportcenter.ru

ЭКСАР
www.exiar.ru

МОЙ ЭКСПОРТ
www.myexport.exportcenter.ru

РОСЭКСИМБАНК
www.eximbank.ru

Школа экспорта РЭЦ
www.exportedu.ru

https://t.me/rusexportnews